

NOTRE ENTREPRISE

ICM Industrie, est une entreprise industrielle, leader français dans l'usinage de matières plastiques ou composites à destination de marchés exigeants, tels que l'aéronautique, la défense, l'énergie, le médical ou encore le ferroviaire.

Nous sommes implantés sur 5 sites en France, parmi lesquels notre site de production de Niort (79), à une quarantaine de minutes de La Rochelle.

Depuis 2024, ICM Industrie a également rejoint le groupe **3P – Produits Plastiques Performants**, acteur industriel international spécialisé dans le développement et la transformation de solutions plastiques haute performance.

Nous recrutons actuellement sur le site de Niort un(e) Chargé(e) d'Affaires Techniques dans le domaine de l'usinage pour compléter notre équipe commerciale.

DESCRIPTION DES MISSIONS

Au sein de l'équipe de Niort et rattaché(e) directement au responsable du site, vous aurez la charge d'animer votre secteur commercial en binôme avec le Technico-Commercial itinérant, pour développer le chiffre d'affaires et la marge selon la stratégie globale de la société, et notamment :

- Assurer le suivi au quotidien du portefeuille clients et prospects : offres de prix, relance, négociation...
- Conseiller les clients sur le choix des matériaux et les pièces usinées.
- Préparer, transmettre et expliquer les offres et les contrats avec réactivité auprès de nos clients.
- Mettre à jour les données clients et réaliser des fichiers d'analyse et de prédiction des ventes en support au responsable du site.
- Développer et mettre en place des campagnes de prospection de nouveaux clients pour développer le chiffre d'affaires du site en fonction des axes identifiés avec le responsable du site.
- Etudier et évaluer la faisabilité et la rentabilité des nouveaux projets d'usinage.
- Suivre et coordonner les sujets en cours avec le reste des équipes du site et participer à des sujets transversaux.

PROFIL

- Formations / Expériences : issu(e) d'une formation Bac +2/+3 en commerce, vous avez des bonnes connaissances techniques acquises lors d'une expérience similaire en industrie OU issu(e) d'une formation technique dans l'usinage, votre parcours vous a permis d'acquérir une expérience commerciale réussie.
- Compétences : vous avez une bonne maîtrise d'Excel et êtes globalement à l'aise avec les outils numérique / un niveau d'anglais professionnel serait apprécié.
- Qualités professionnelles : sens du service, qualités relationnelles, rigueur, esprit d'équipe, polyvalence.

CARACTERISTIQUES DU POSTE



CDI à pourvoir dès que possible sur 35 heures hebdomadaires.

Rémunération à définir en fonction des compétences et de l'expérience.

Autres avantages : prime de 13^{ème} mois / titres restaurant / prime de partage de la valeur.

Cette mission est basée au sein de notre site de production de Niort (79).

Ce site dynamique spécialisé dans l'usinage de précision de pièces en matériaux composites l'industrie de pointe, et notamment l'aéronautique et la défense, offre un environnement de travail à taille humaine et des missions polyvalentes et enrichissantes.

Intéressé(e) par notre offre ? Envoyez-nous votre candidature : recrutement@icmindustrie.com

